



Pressemeldung No. 18/2022

Als xSuite Partner zum Cloud-Driver werden

Das Partner Forum am 29. September in Hamburg bietet neben Networking Informatives zu neuen xSuite-Lösungen und Cloud-Services für digitale Unternehmensprozesse.

09. August 2022, Ahrensburg

„Leinen los an Kai 10“ heißt es am 29. September 2022, wenn Softwarehersteller xSuite Group zu seinem diesjährigen Partner Forum nach Hamburg ins Kai 10 einlädt. Auf der Veranstaltung geht es insbesondere um das Cloud-Portfolio der xSuite für Archivierung, Beleglesung und Posteingang sowie um die Cloudlösungen auf der SAP Business Technology Platform (BTP). Interessierte Partner, die ihre Kunden mit Cloud-Lösungen auf ein neues digitales Level bringen wollen, können sich umfassend über das aktuelle Partner- und Schulungsprogramm der xSuite informieren.

xSuite stellt in Hamburg ihre Portfolio-Strategie als Zukunftsfaktor für Erfolg und Wachstum vor, beleuchtet den Megatrend „Cloud und Subscription“, skizziert verschiedene Partner-Cloud-Modelle für SAP und Any-ERP-Landschaften und widmet sich in einem Tech Talk allen Aspekten der Rechnungseingangsverarbeitung, von E-Invoicing bis KI-Einsatz. Auf der After-Show-Party wird der diesjährige xSuite-Award verliehen.

Seit vielen Jahren arbeitet xSuite erfolgreich weltweit im Verbund mit zahlreichen Partnern, welche die xSuite-Lösungen und -Services bei ihren Kunden für digitale Unternehmensprozesse einsetzen. Neue Partner greifen damit auf ein breites Angebot zurück und können Ihre eigene Reichweite durch die Nutzung des Partnernetzwerkes ideal ausbauen. Auf dem Event stehen ihnen mit Andreas Nowottka, verantwortlicher xSuite-Geschäftsführer für das Partnergeschäftsmodell, Dennis Giwoleit, Strategic Partner Management Europe, und Manuel Ohnmacht, Partner Manager, die richtigen Ansprechpartner zur Verfügung.



Andreas Nowottka: xSuite-Geschäftsführer für das Partnergeschäftsmodell

xsuite.com

xSuite
It's simple. It's digital.

Andreas Nowottka: „Neue Partner erweitern durch eine Zusammenarbeit mit uns ihre eigenen Beratungsleistungen bzw. ihr Angebotsportfolio in einem für ihre Kunden geschäftskritischen Bereich, nämlich der Digitalisierung und Automatisierung von Geschäftsprozessen. Sie können – sofern ihre Lösungen bereits Cloud-basiert sind – mit unseren Produkten auch eigene SaaS-Angebote gestalten.!

Die Partnerschaft mit xSuite bietet Unternehmen die Chance auf neue Märkte. Wer beispielsweise auf CRM-Lösungen spezialisiert ist, kann dann auch Themenfelder wie P2P aus der Cloud besetzen. Einen leichten Einstieg in das Partnerprogramm bietet die xSuite über den Status als Cloud Referral Partner (Kooperationspartner mit Entwicklungsmöglichkeiten). Durch das SaaS-Modell sind zudem keine aufwändigen Schulungen und tiefes Installations-Know-how erforderlich. Attraktive Provisionsmodelle und Aufbau von Beratungs-Know-how in den Bereichen P2P, Archivierung, Workflows und Rechtliches sind weitere Benefits einer Partnerschaft mit der xSuite Group.

Veranstaltungsdaten:

xSuite Partner Forum 2022

29. September 2022; 10 – 16:30 Uhr

Kai 10

Amsinckstraße 53, 20097 Hamburg

<https://news.xsuite.com/partner-forum-2022>

Die xSuite Group auf einen Blick

- 1994 gegründet
- Softwarehersteller der xSuite®
- Experte für die Eingangsrechnungsverarbeitung in SAP
- Alle Softwarekomponenten (Capture, Workflow, Archivierung) und Dienstleistungen aus einer Hand (Implementierung, Beratung, Schulung, Support)
- Softwarekomponenten und Dienstleistungen zum Thema Beschaffung für einen durchgängigen P2P-Prozess
- Cloud- und On-Premises-Lösungen
- Managed Services (für Kunden mit xSuite-Lösungen im Bereich SAP)
- 1.200 realisierte Projekte in über 60 Ländern
- SAP Silver Partner
- Firmensitze in Deutschland, Dänemark, den Niederlanden, Singapur, der Slowakei, Spanien und den USA
- 230 Beschäftigte
- 40 Mio. Umsatz in 2021

Pressekontakt:

Barbara Wirtz

xSuite Group GmbH

Tel. +49 4102 88 38 36

barbara.wirtz@xsuite.com